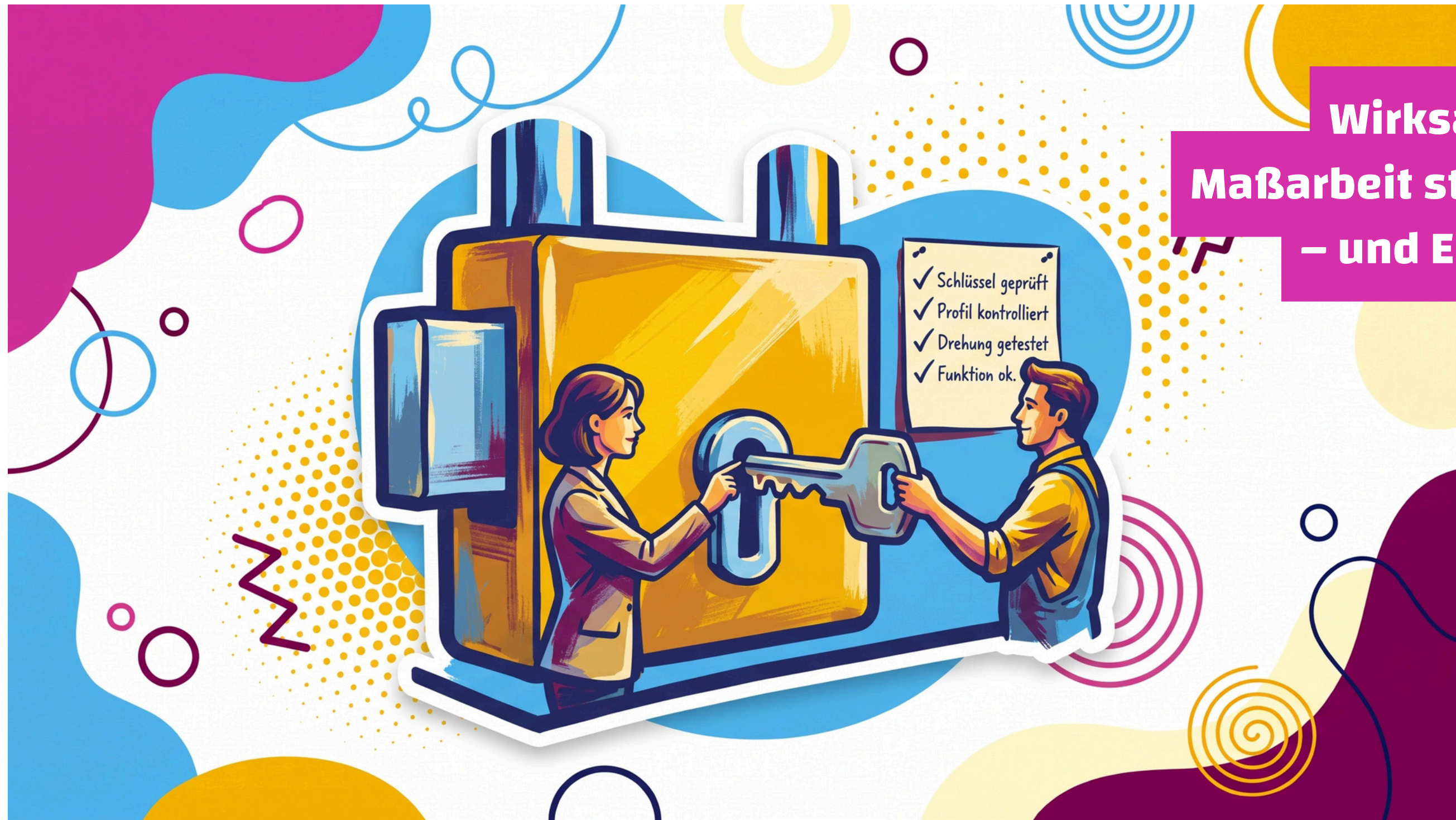




Quick-Win:
Wirksame Beratung beginnt mit
Vertrauen – der Rahmen muss
stimmen und Zuhören ist die
halbe Arbeit.





Quick-Win:
Wirksame Beratung heißt
Maßarbeit statt Standardlösung
– und Erfolg, den man auch
messen kann.

